

各 位

2019年10月8日
全国鉄鋼販売業連合会
会長 阪上正章

第16回鉄鋼営業中堅社員研修講座のお知らせ

11月22日、浦安鉄鋼会館で開催

鉄鋼業のこれから、顧客満足への実現、優れたリーダーに求められることとは？

本講座は平成16年度に第1回講座を開講して以来、毎年実施してきました。今回で16回目を迎えます。これも業界のみなさまのご支援ご協力の賜物であると、厚く御礼申し上げます。

業界を巡る環境は、当会の統計をみても今年に入り、販売数量で前年割れが続いている状況です。また、スクラップ市況が軟化していることもあり、この需要期に電炉メーカーの値下げ発表で市況は弱含み商いがしづらい状況となっています。その中であって、各社の中堅社員の皆さまは営業第一線に立って更なる実績を挙げていくことに腐心されていると思います。そして、実績向上を目指し自己研鑽を重ね、努力されていると推測します。当会では、そのような自己啓発の場に供することができればと思い、営業中堅社員向け研修講座を開講する次第です。

本講座は鋼材販売及び加工に携わる中堅社員のみなさまを対象として、「鉄鋼業のこれから」では東京大学大学院で主に鉄スクラップを研究されている特任准教授をお招きし、鉄鋼材の内部組織やプロセスの概説と、それに基づいた環境問題やリサイクル性の特徴と将来見通しについての講義、「顧客関係強化への行動計画」についてのグループ討議と結果発表、「優れたリーダーに求められることとは？」の以上3つの講座内容をもって実施します。受講者は男性に限られません。最後の講座はベテラン女性講師です！女性営業社員の方も一緒に学びましょう。実施要領は以下の通りですので、奮ってご参加くださるようお願いいたします。

[講座要領]

とき	11月22日（金）午前9時30分開講
会場	浦安鉄鋼会館2Fホール（浦安市鉄鋼通り2-1-6、電話047-350-5311、JR京葉線舞浜駅より東京ベイシティバス②、④系統・浦安駅入口行きに乗車、見明川住宅下車徒歩2分、舞浜駅よりタクシーでワンメーター）
主催	全国鉄鋼販売業連合会
定員	60名
対象	鉄鋼販売加工業者の営業中堅社員向け
受講料	1名につき1万4千円
申込方法	下記の申込用紙に所定の要綱を記入のうえ、受講料を添えて全鉄連事務局（〒103-0025中央区日本橋茅場町3-2-10鉄鋼会館6F、電話03-3808-2350・FAX03-3808-2358）までお申し込みください。受講料は事務局まで持参、現金書留または下記までお振り込みください。振り込みの場合は入金を確認してから必要書類を送付。恐れ入りますが振込手数料はご負担お願いいたします。
	振込先：三井住友銀行日本橋東支店 普通預金 店番号034口座番号7169426 全国鉄鋼販売業連合会
申込〆切	定員になり次第締め切ります
修了証	受講者には全国鉄鋼販売業連合会会長名の修了証を発行
その他	受講料には聴講費、昼食代、テキスト代など一切を含みます

[時間割]

[講座内容]

9時30分～9時40分	主催者開講のあいさつ
9時40分～10時50分	「鉄鋼業のこれから」 東京大学大学院 工学系研究科 マテリアル工学専攻 特任准教授 醍醐市朗氏
11時00分～11時40分	「顧客との良好な関係とは何か」研修の進め方 指導講師 プレジデントコミッティ代表 宮本 慎氏
11時40分～12時20分	昼食
12時20分～14時40分	「顧客満足を実現し、継続して業績を創る」 指導講師 プレジデントコミッティ代表 宮本 慎氏 12:20～13:20 グループ討議(60分) 13:20～13:50 グループ討議・発表へのまとめ(30分) 13:50～14:20 グループ発表(30分) 14:20～14:40 研修まとめ(20分)
14時50分～17時30分	「優れたリーダーに求められることとは？」 ・リーダー向けコミュ&マナー ・リーダー向けロジカルシンキング、目標設定 ・組織、会社ビジョンの設定、チーム運営 ・中堅キャリアデザイン(会社×自分のできること) (株)Mirise ミライズ 代表コンサルタント 小松路世氏

※グループ討議は、同じ会社同士にならないようにグループ分け致します。名刺交換の場を作りますので名刺を多めにご持参くださるようお願いいたします。

第16回鉄鋼営業中堅社員研修講座受講申込書

社名		電話	
担当者			
住所	〒	FAX	

受講者	氏名	年齢	性別	所属部課・役職
			男・女	
			男・女	
			男・女	
			男・女	
			男・女	

※FAXでお申込みの場合は
全鉄連事務局FAX03-3808-2358まで送信お願いします。